

ENGAGIERTE/N IMMOBILIENBERATER/IN (HAUPT- ODER NEBENBERUFLICH)

Für den Ausbau unseres Unternehmens suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung verkaufs- und umsetzungsstarke Persönlichkeiten.

Ihre Aufgaben:

- Verkauf von Einfamilienhäusern und Eigentumswohnungen
- Beratung und Betreuung von Käufern und Verkäufern beim ganzen Verkaufsprozess
- Aktiver Auf- und Ausbau des Kundenstammes
- Bewertung von Immobilien
- Selbstständige Immobilienvermarktung
- Durchführung von Liegenschaftsbesichtigungen
- Verkaufsverhandlungen
- Beratung bei Finanzierungsfragen
- Notarielle und rechtliche Beratung der Parteien

Ihr Profil:

- Kaufmännische Ausbildung mit Weiterbildung in der Immobilienbranche von Vorteil
- Mehrjährige Erfahrung im Verkauf, vorzugsweise im Immobilienbereich
- Sehr gute Kenntnisse in MS-Office
- Selbstständige, ziel- und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Sie haben ein äusserst gepflegtes Erscheinungsbild und tadellose Umgangs- und Kommunikationsformen
- Haben Freude am Kontakt mit Menschen und bauen Ihr Beziehungsnetz laufend aus
- Organisatorisches Flair
- Hohe Einsatzbereitschaft und Belastbarkeit
- Bereitschaft zu Samstagseinsätzen
- Sehr gute Deutschkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
- Führerschein Kat. B mit eigenem Auto

Ihre Vorteile:

- Sie erhalten die Möglichkeit Ihr eigenes Kundenportfolio in Ihrer Region aufzubauen (vorwiegend Home-Office)
- Flexible Arbeitszeiten
- Strukturierte Einführung in Ihr Arbeitsgebiet
- Spannende und herausfordernde Tätigkeit
- Familiäre Firmenkultur
- Attraktive Erfolgsbeteiligung
- Hohe Selbstständigkeit
- Flache Hierarchien und direkte Kommunikationswege

Wenn Sie auch gerne selbständig arbeiten, flexibel sein möchten, die Leidenschaft für die Immobilienbranche im Blut haben und andere Menschen begeistern können, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per Mail an: info@goldhomes.ch.